



AECETIA STRATEGIE

AFFIRMEZ VOS PRODUITS... PARTAGEZ VOTRE PASSION !

Comment optimiser votre potentiel commercial ?

1er juin 2020

Intervenante : Véronique Arbogast



Véronique Arbogast

**Consultante et formatrice
en stratégie commerciale
pour TPE, PME**



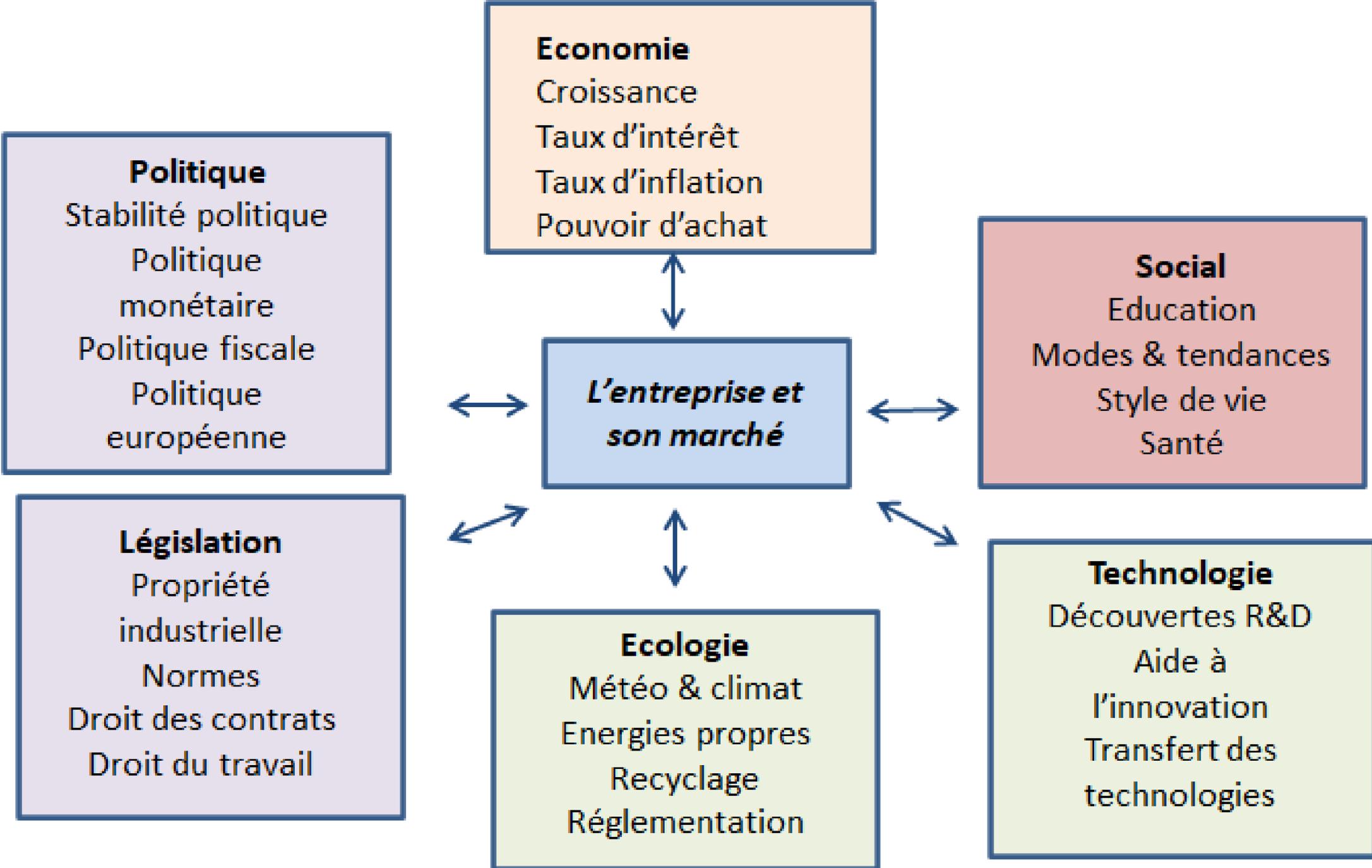
Plan

- **Point sur votre activité à ce jour**
- Organisation commerciale
- Comment prospecter et garder contact avec vos clients
- Plan d'action commerciale



Des outils d'analyse

Analyse PESTEL

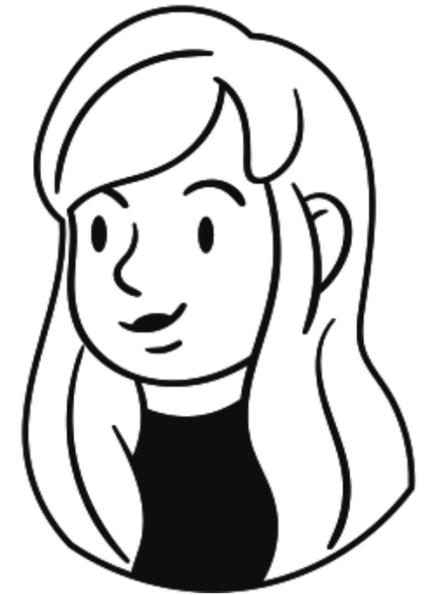


Matrice SWOT

Interne	Forces	Faiblesses
Externe	Opportunités	Menaces



Les concurrents : Que font-ils ?

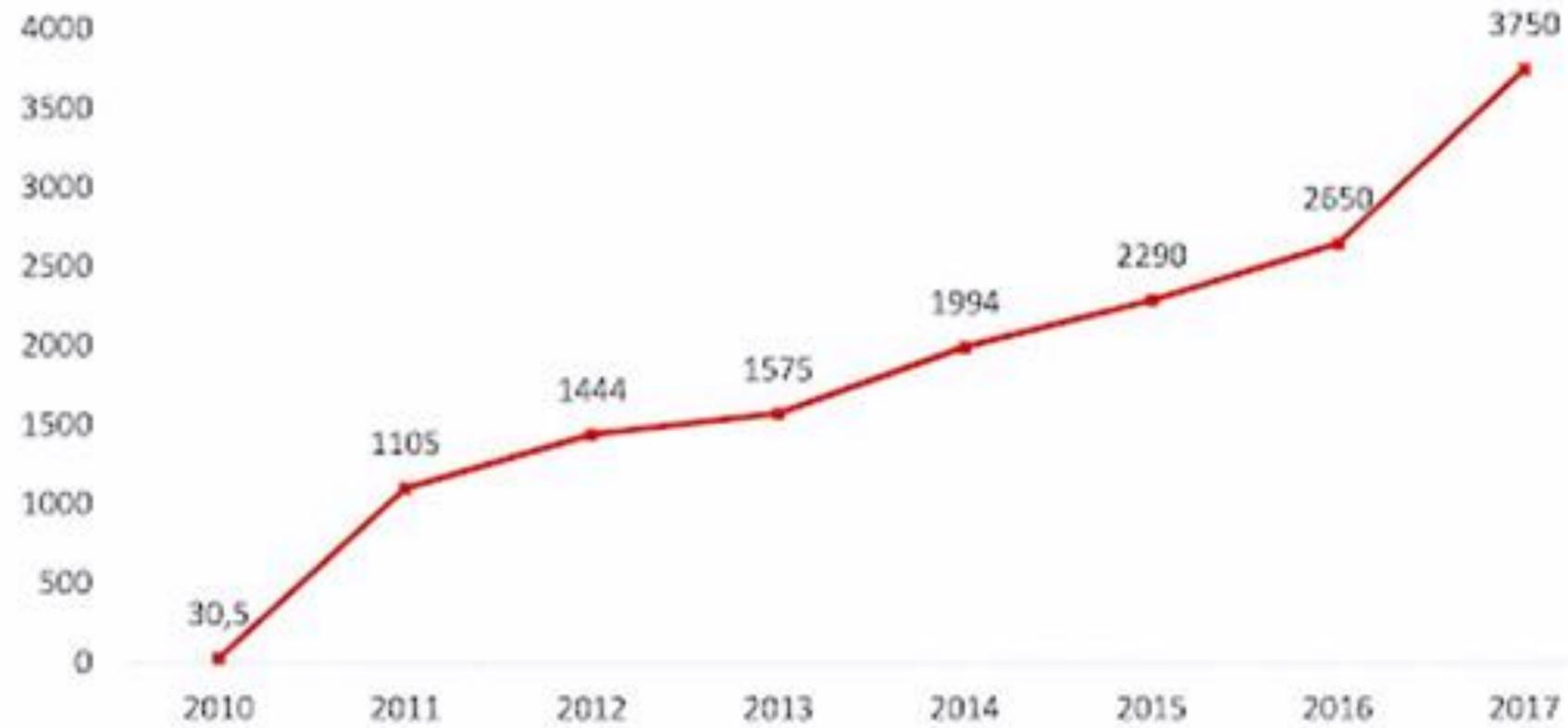


Plan

- Point sur votre activité à ce jour
- **Organisation commerciale**
- Comment prospecter et garder contact avec vos clients
- Plan d'action commerciale



Évolution et répartition du CA



Détailler vos offres

Proposer des packages

Voir les offres où vous gagnez mieux votre vie

	cibles						Prescripteurs						
titre offre 1													
détail de l'offre													
détail de l'offre													
détail de l'offre													
titre offre 2													
détail de l'offre													
détail de l'offre													
détail de l'offre													



LES OUTILS

- Fichier prospects/clients (attention à la RGPD)
- Web : Site internet, réseaux sociaux, google my business...
- Plaquette, carte de visite

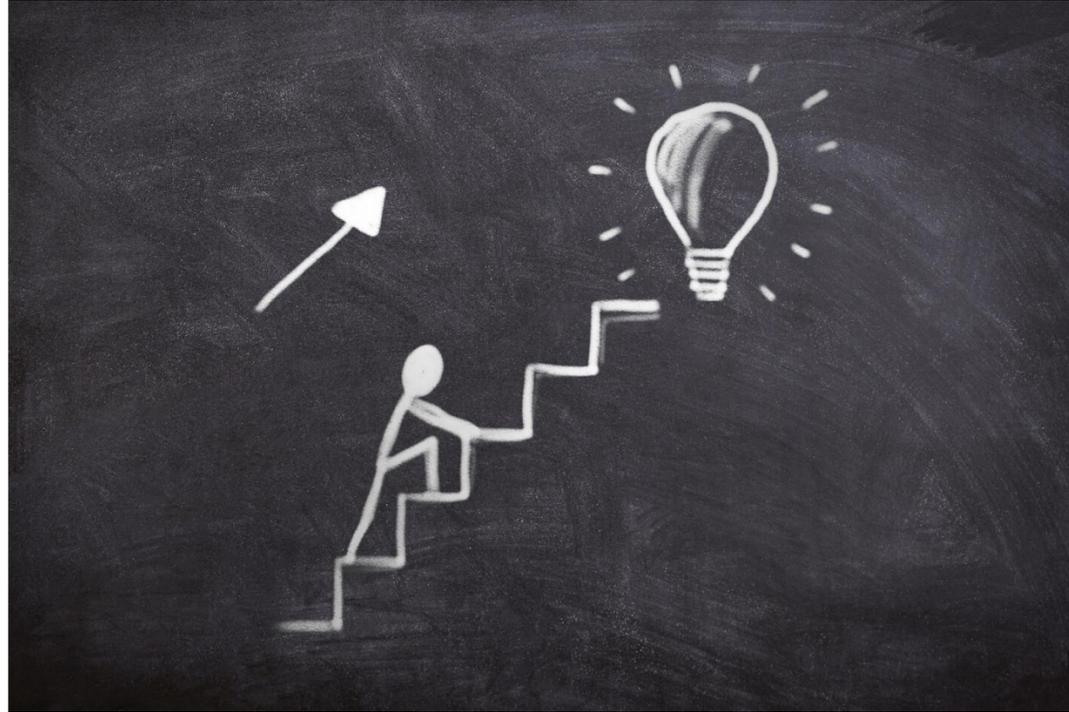


Plan

- Point sur votre activité à ce jour
- Organisation commerciale
- **Comment prospecter et garder contact avec vos clients**
- Plan d'action commerciale

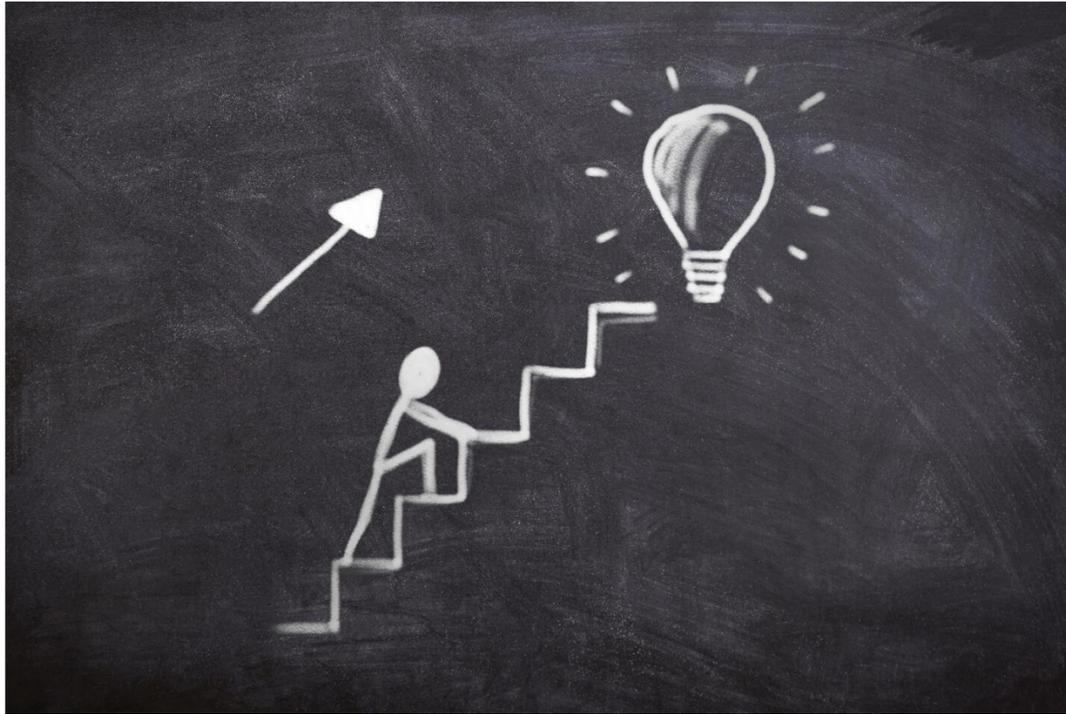


Les nouvelles logiques de prospection



- Les réseaux
- Les réseaux sociaux
- Les partenariats

Prospecter aujourd'hui



Pour les particuliers

objectif : Etre visible et vulgariser le shiatsu

✓ **Les réseaux sociaux**

Exemple de communication sur facebook

SHIATSU dans le 11ème
un havre de paix dans un quartier animé
Je suis heureuse de vous recevoir dans ce deuxième lieu
et de vous proposer 1 offre de lancement



NOUVEAU
rue Saint Sabin
SHIATSU
Séances Individuelles - 80 minutes

OFFRE DE LANCEMENT
40€ au lieu de 60€ en mai et juin 2020

 **CENTRE EXISTENCIELLES**
60 rue Saint Sabin 75011 Paris
www.existentielles.com 

Contactez Carmen Vallée-Duval : 06 18 68 44 56 - www.cvdshiatsu.com

BONUS :
les 5 premières personnes qui réserveront 1 séance
dans ce nouveau lieu en mai ou juin
recevront un bon pour une deuxième séance offerte*
Réservez vite !!!...

N'hésitez pas à diffuser cette information autour de vous !

* ce bon vous sera remis à la fin de votre séance de mai ou juin
à utiliser à une date au choix en 2020
(séances les vendredis et samedis)

Exemple de parrainage

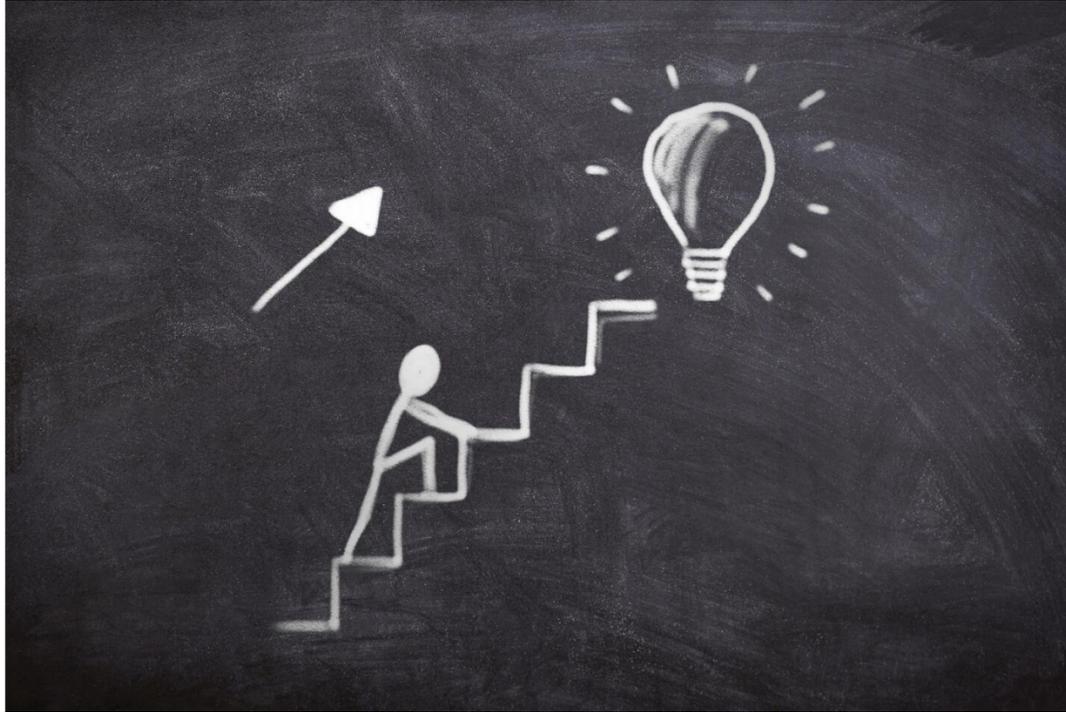
20€
À PARTAGER

10€ + 10€

POUR VOUS !
À chaque fois que
l'un de vos filleuls passe
une 1 ère commande.

POUR VOS FILLEULS !
Pour une
1ère commande
supérieure à 100€ HT.

Prospecter aujourd'hui

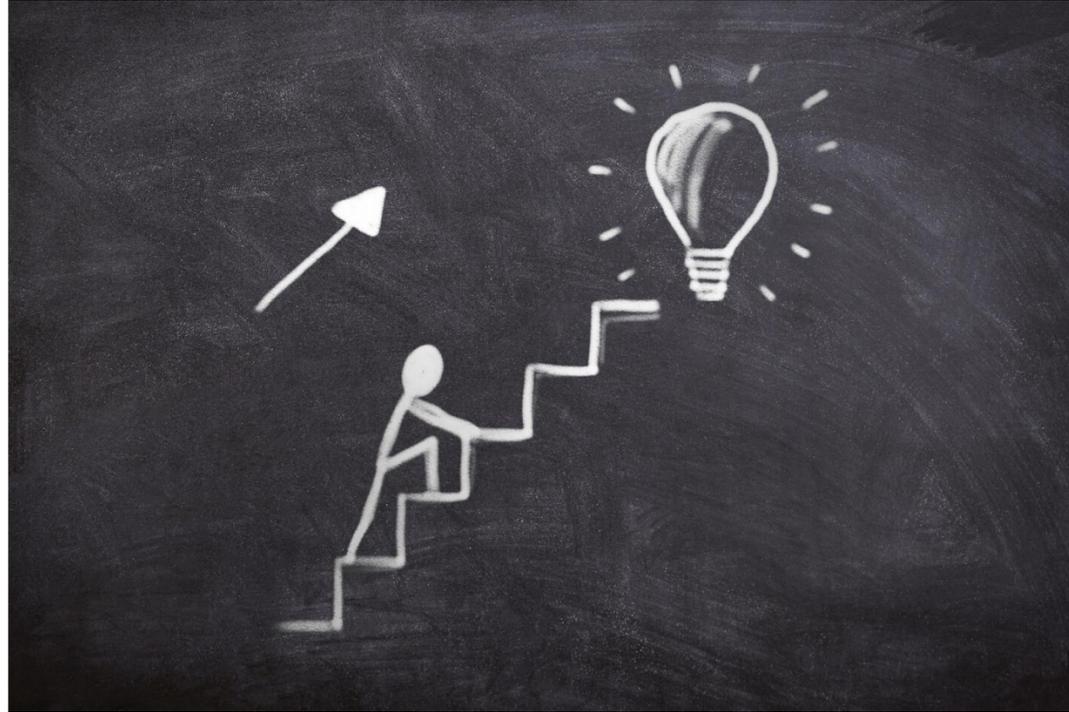


Pour les particuliers

objectif : Etre visible et vulgariser le shiatsu

✓ **Les partenariats**

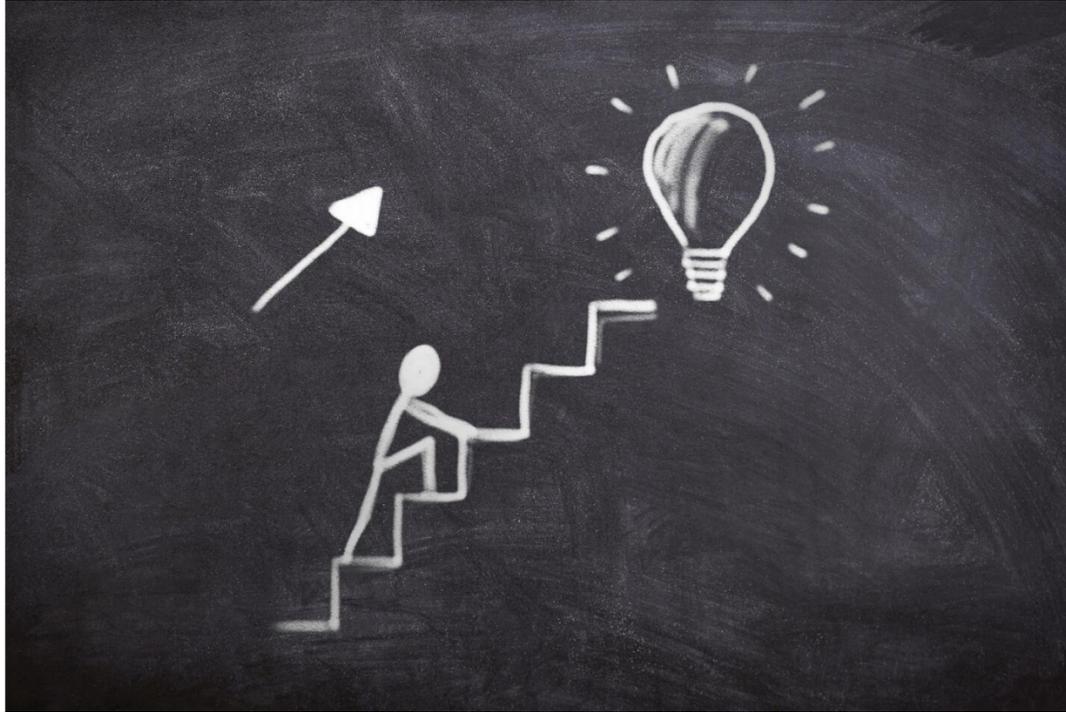
Prospecter aujourd'hui



Pour les entreprises

✓ **Les partenariats**

Prospecter aujourd'hui



Pour les entreprises

✓ **Les réseaux sociaux**

https://youtu.be/4uJ_QcuGZ60

Garder le contact avec les clients



- Le téléphone



- Le mail



- Le digital : Article, video
- Créer des échanges avec votre communauté



Plan

- Point sur votre activité à ce jour
- Organisation commerciale
- Comment prospecter et garder contact avec vos clients
- **Plan d'action commerciale**



Planning

	Sem du 4 mai	Sem du 11 mai	Sem du 18 mai	Sem du 25 mai	Sem du 2 juin	Sem du 8 juin	Sem du 15 juin	Sem du 22 juin	Sem du 29 juin	Sem du 6 juillet	Sem du 13 juillet
Point sur activité											
Outils de communication											
Prospects											
partenaires											
Fidélisation											



AECETIA STRATÉGIE

AFFIRMEZ VOS PRODUITS... PARTAGEZ VOTRE PASSION !

**MERCI
DE VOTRE
ATTENTION**

Aecetia Stratégie

Véronique Arbogast

06 89 81 29 83

varbogast@aecetia-strategie.fr



www.aecetia-strategie.fr